



# LOGISTICA E VENDITE CON SAP - MODULI MM E SD

**FINANZIABILE CON IL PROGRAMMA GOL  
(GARANZIA DI OCCUPABILITÀ DEI LAVORATORI)**

<b>Descrizione:</b>	Durante il corso verranno affrontati i concetti essenziali e le caratteristiche generali del prodotto SAP e trattata l'attività logistica, tramite i due moduli relativi alla gestione degli approvvigionamenti (modulo MM) e alla gestione delle vendite (modulo SD).
<b>Obiettivo:</b>	Il corso si propone di far acquisire competenze finalizzate a fornire una visione sulle funzioni di acquisti e vendite, attraverso il software SAP, al fine di operare in aziende che adottano questo sistema di gestione.
<b>Destinatari:</b>	Utenti aderenti al programma GOL (Garanzia di Occupabilità dei Lavoratori), che desiderano impegnarsi in attività logistiche ed acquisire una preparazione di base sulla gestione informatizzata di queste ultime, tramite il software SAP.
<b>Prerequisiti:</b>	Non sono necessarie conoscenze specifiche. È consigliata la conoscenza di base dei sistemi Windows.
<b>Modalità:</b>	In presenza: formazione teorico-pratica in aula informatizzata.
<b>Durata:</b>	<b>68 ore</b>
<b>Sede del corso:</b>	L'Agorà srl - Viale Sarca, 81 - 20125 Milano (MM5, fermata Ca' Granda)
<b>Costo:</b>	Il corso è <b>totalmente gratuito</b> per i beneficiari del programma <b>GOL</b>
<b>Contenuti:</b>	<b>Modulo MM:</b> Materials Management (Acquisti e Magazzino su <b>SAP</b> ); Acquisti: Anagrafica Materiali, Anagrafica fornitori e condizioni di pagamento, Contratti, Piano di Consegna, Richieste di Acquisto, Ordini di Acquisto, Ordine di acquisto, Reso a Fornitore; Gestione stock: entrata merce, reso merce, trasferimento stock, registrazioni di modifica; Controllo fatture, Nota a Credito da Reso merce a Fornitore; Esercitazioni <b>Modulo SD:</b> Sales and Distribution (Vendite e Distribuzione con <b>SAP</b> ) Anagrafica Cliente, Anagrafica Materiali; Determinazione dei prezzi; Vendite: Ordini clienti, Ordine di Reso merce da cliente, Contratti, Piano di Consegna; Spedizioni e Trasporti: Consegna merce da ordine, Entrata merce reso da cliente; Fatturazione: documenti di fatturazione, Nota Credito reso merce da cliente; Esercitazioni.
<b>Certificazione:</b>	Attestato di frequenza al raggiungimento del 70% delle ore di presenza. Attestato di Abilità/Conoscenza previo superamento dell'esame finale
<b>Calendario:</b>	Contattate la segreteria didattica de L'Agorà s.r.l., o visitate il sito <a href="http://www.lagora.mi.it">www.lagora.mi.it</a> , per conoscere le date della prossima edizione del corso.